

г. Минск

Настоящий дилерский договор о сотрудничестве (далее - Договор) основывается на действующем законодательстве Республики Беларусь, утвержденных нормативных документах, Положении о Товаропроводящей сети открытого акционерного общества «МИНСКИЙ ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКИЙ ЗАВОД ИМЕНИ В.И.КОЗЛОВА» и регулирует взаимоотношения между Дилером и Предприятием.

Основные термины, применяемые в настоящем Договоре:

Предприятие – Открытое акционерное общество «МИНСКИЙ ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКИЙ ЗАВОД ИМЕНИ В.И.КОЗЛОВА».

Продукция – электротехническое и иное оборудование (товар), выпускаемое Предприятием.

Товаропроводящая сеть (ТПС) – совокупность субъектов ТПС.

Субъект ТПС – юридическое лицо и/или индивидуальный предприниматель, осуществляющее (-ий) продвижение и реализацию Продукции за пределами Республики Беларусь.

Дилер – предприятие, которое является юридическим лицом или индивидуальным предпринимателем, осуществляющее реализацию и сервисное обслуживание Продукции Предприятия от своего имени и за свой счет на условиях, определенных Договором с Предприятием или Собственным субъектом ТПС.

Потребитель – юридическое или физическое лицо, непосредственно использующее Продукцию Предприятия по назначению.

Территория – часть рынка сбыта Продукции Предприятия, имеющая определенные локальные особенности, в пределах которой Дилер обязуется осуществлять продвижение и реализацию Продукции.

1. Предмет Договора

Открытое акционерное общество «МИНСКИЙ ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКИЙ ЗАВОД ИМЕНИ В.И.КОЗЛОВА» (ОАО «МЭТЗ ИМ. В.И.КОЗЛОВА»), именуемое в дальнейшем «Предприятие», в лице генерального директора Предприятия Радевича А.М., действующего на основании Устава, с одной стороны, и _____ в дальнейшем «Дилер», в лице _____, действующего на основании _____, с другой стороны, в дальнейшем Стороны, договорились о нижеследующем:

1.1. Предприятие выдает _____ Свидетельство Дилера установленной формы.

1.2. Предприятие назначает _____ своим Дилером в осуществлении поставок Продукции на следующие Территории (далее – закрепленная Территория):

2. Взаимные обязательства Сторон

2.1. Дилер берет на себя следующие обязательства:

2.1.1. Действовать в интересах Предприятия и не позволять, чтобы собственные интересы конфликтовали с интересами Предприятия.

2.1.2. Обеспечивать Предприятие заказами на Продукцию.

2.1.3. По согласованию с Предприятием принимать участие в конкурсных торгах на закупку Продукции, проводимых на закрепленной Территории, представлять отчет о результатах конкурсных торгов.

2.1.4. Способствовать внедрению новых типов и видов Продукции.

2.1.5. Проводить работу по разъяснению технической политики Предприятия в структурах энергетики, строительства и других объединениях на закрепленной Территории.

2.1.6. Вести работу с проектными организациями всех уровней с целью внедрения Продукции при проектировании вновь строящихся и/или реконструируемых объектов.

2.1.7. Проводить систематическую рекламную кампанию с целью увеличения объемов продаж Продукции и продвижения бренда Предприятия.

2.1.8. Формировать по согласованию с Предприятием сеть собственных партнеров, контролировать их работу и нести ответственность за их деятельность по продвижению Продукции в рамках настоящего Договора.

2.1.9. Иметь склады, обеспечивающие надлежащее хранение и сохранность Продукции, необходимые для своевременного обеспечения Потребителей.

2.1.10. Иметь оборудованный сервисный центр или договор с организацией, выполняющей функции сервисного центра.

В срок, не свыше 3-х месяцев с момента заключения настоящего Договора заключить с Предприятием договор о выполнении сервисного обслуживания и гарантийного ремонта Продукции, в котором указать территорию нахождения и действия сервисного центра.

Сервисный центр действует на основании Положения, разработанного Предприятием.

2.1.11. Соблюдать патенты на Продукцию, информировать потребителей о патентах Предприятия на Продукцию, предпринимать надлежащие меры по недопущению их нарушения.

2.1.12. Проводить маркетинговые исследования рынка на закрепленной Территории.

2.1.13. Предоставлять отчет о сбытовой и маркетинговой деятельности ежемесячно, в срок до 7 (седьмого) числа, данные по остаткам Продукции на складах компании до 4 (четвертого) числа, следующего за отчетным месяцем, в соответствии с формами, разработанными Предприятием.

2.1.14. Предоставлять информацию о ценах и техническом уровне (об изменении технического уровня) Продукции, производимой и/или реализуемой предприятиями-конкурентами на закрепленной Территории.

2.1.15. Предоставлять другую информацию по требованию Предприятия.

2.1.16. Ежемесячно предоставлять Предприятию заявку на включение Продукции в план производства в соответствии с разработанной Предприятием формой.

2.1.17. Принять изготовленную Продукцию в полном объеме и оприходовать её, в соответствии с условиями договора поставки. Отказ от заявленной Продукции не допускается.

2.1.18. Обеспечивать выполнение установленных Предприятием плановых заданий по закупке и вывозу Продукции.

2.1.19. Осуществлять реализацию Продукции только на закрепленную Территорию и с соблюдением установленных Предприятием минимальных цен реализации. Реализация Продукции на другую Территорию допускается только по согласованию с Предприятием.

2.1.20. Оказывать содействие Предприятию в проверке финансово-экономического состояния Дилера, в том числе путем предоставления истребуемой Предприятием документации и обеспечения приема представителей предприятия.

2.1.21. Участвовать в программах социально-экономического развития Предприятия.

2.1.22. Получать самостоятельно и за свой счёт все необходимые лицензии и разрешения для осуществления продажи Продукции на закрепленной Территории.

2.1.23. Вести базу данных (учёт) потенциальных заказчиков и Потребителей Продукции и предоставлять информацию по требованию Предприятия.

2.1.24. Передавать права по настоящему Договору собственным партнерам, филиалам, представительствам и подразделениям только после получения на то письменного согласия Предприятия.

2.1.25. Подписать Соглашение о корпоративной и деловой этике, которое будет являться неотъемлемой частью настоящего Договора.

2.2. Предприятие берет на себя следующие обязательства:

2.2.1. Отвечать за соответствие поставляемой Продукции ГОСТам и ТУ.

2.2.2. Исполнять гарантийные обязательства в полном объеме.

2.2.3. Предприятие обязуется изготовить заявленную Продукцию, уведомить Дилера о готовности к отгрузке и осуществить поставку Продукции в соответствии с условиями договора поставки, договора комиссии и иным договорам.

2.2.4. Предоставлять Дилеру необходимую техническую информацию и рекламные материалы о выпускаемой Продукции.

2.2.5. Предоставлять Дилеру право на самостоятельное ведение переговоров с потенциальными партнерами от имени Предприятия на закрепленной Территории.

2.3. Предприятие и Дилер обязаны:

2.3.1. Дилер и Предприятие обязуются противостоять всем формам коррупции, включая вымогательство и взяточничество, и гарантируют, что не допустят использования ими или должностными лицами и иными работниками, действующими от их имени и в их интересах,

своего служебного положения и связанных с ним возможностей в целях противоправного получения имущества или другой выгоды в виде работы, услуги, покровительства, обещания имущества для себя или для третьих лиц с тем, чтобы они совершали действия или воздержались от их совершения при исполнении своих служебных (трудовых) обязанностей, а также совершение указанных действий от имени или в интересах сторон.

2.3.2. Предприятие признает, что Дилер заключил Договор, полагаясь на различные факторы, включая репутацию Предприятия.

Дилер подтверждает, что Предприятие может полагаться на систему внутреннего контроля Дилера и на то, что раскрываемая Дилером информация является полной и верной, включая финансовую и прочую информацию, касающуюся выполнения Дилером своих обязательств по договорам, заключенным между Дилером и Предприятием, в том числе по договорам поставки, комиссии и иным договорам.

2.3.3. Соблюдать законодательство по противодействию коррупции, включая применимые нормативные правовые акты различных государств и международные акты (далее по тексту – антикоррупционное законодательство).

2.3.4. Антикоррупционное обязательство: Дилер обязуется соблюдать антикоррупционное законодательство и в любом случае, должен обеспечить со своей стороны и со стороны своих работников, а также контрагентов или подрядчиков (включая субподрядчиков, агентов и других посредников) запрет предложения или предоставления каких-либо коррупционных выплат (денежных средств или ценных подарков) и запрет давать согласие на предоставление коррупционных выплат (денежных средств или ценных подарков) любым лицам.

2.3.5. Дилер обязуется незамедлительно уведомлять Предприятие в письменной форме о любых случаях нарушения антикоррупционного обязательства; по требованию делать все необходимое для оказания помощи Предприятию в обеспечении соблюдения и в контроле за соблюдением антикоррупционного обязательства и ясно давать понять другим лицам при совершении каких-либо сделок, связанных с Предприятием, что он обязан соблюдать и соблюдает антикоррупционное обязательство.

2.3.6. Дилер соглашается и подтверждает, что Предприятие вправе запрашивать и получать учетные и другие документы, связанные с исполнением договоров поставки, комиссии и иных договоров, для проверки на предмет соблюдения Дилером антикоррупционного обязательства, а также вправе снимать копии с таких документов.

2.3.7. Настоящим Стороны согласовали, что условия, содержащиеся в настоящем разделе, являются существенными условиями Договора. При возникновении у Предприятия объективных (разумных и добросовестных) свидетельств того, что Дилер нарушил антикоррупционное обязательство, Предприятие вправе направить в адрес Дилера соответствующее уведомление с требованием предоставить разъяснения и раскрыть информацию об исполнении Дилером своих обязательств по договорам поставки, комиссии и иным договорам, включая финансовые и иные данные об исполнении договоров поставки, комиссии и иных договоров.

Дилер обязуется предоставить Предприятию соответствующие данные и информацию согласно требованию, а также, если нарушение антикоррупционного обязательства имело место, доказательства того, что оно устранено, обязуется сотрудничать с Предприятием в связи с указанными обстоятельствами в целях устранения (недопущения) нарушений антикоррупционного обязательства, а также обстоятельств, которые могут указывать на нарушения в ходе деятельности Дилера по исполнению договоров поставки, комиссии и иных договоров.

Неисполнение Дилером требований настоящего пункта, а равно непредставление достаточных доказательств, определенно подтверждающих отсутствие нарушения антикоррупционного обязательства со стороны Дилера, является нарушением существенных условий Договора и дает право Предприятию расторгнуть Договор в одностороннем порядке путем направления в адрес Дилера соответствующего письменного уведомления.

3. Цена

3.1. Предприятие поставляет Продукцию в адрес Дилера по договорам поставки, договорам комиссии, иным договорам и по договорным ценам.

3.2. Цены продаж Дилера не должны быть ниже минимальных цен реализации, установленных Предприятием.

При формировании цен для участия в тендерных торгах и крупных процедурах при условии конкуренции с другими производителями допускается отклонение от минимального уровня цен при условии обязательного предварительного письменного согласования данных цен с Предприятием.

3.3. В случае поступления на Предприятие обоснованных, документарно подтвержденных сведений о нарушении Дилером минимального уровня цен, Предприятие вправе истребовать у Дилера для рассмотрения Комиссией по назначению Дилеров (далее – Комиссия) полный пакет документов о совершенной сделке (договор поставки, счет-фактуры, бухгалтерскую отчетность и пр. документы по требованию Комиссии).

4. Действие настоящего Договора

4.1. Срок действия настоящего Договора с _____ по _____.

4.2. Все приложения, дополнительные соглашения к настоящему Договору, в том числе Соглашение о корпоративной и деловой этике, являются его неотъемлемой частью.

4.3. В части не предусмотренной настоящим Договором, взаимоотношения сторон по настоящему Договору регулируются действующим законодательством Республики Беларусь.

5. Основания отмены (аннулирования) Договора

5.1. Предприятие может расторгнуть настоящий Договор в одностороннем порядке в следующих случаях:

5.1.1. при нарушении Дилером коммерческой тайны Предприятия;

5.1.2. при принятии Предприятием решения о прекращении производства Продукции, определенной Договором;

5.1.3. в случае предоставления Предприятию недостоверных сведений (документов), послуживших основанием для назначения юридического лица или индивидуального предпринимателя Дилером;

5.1.4. в случае предоставления Дилером Предприятию несвоевременной, недостоверной и/или неполной отчетности о сбытовой и маркетинговой деятельности;

5.1.5. в случае не заключения договора о выполнении сервисного обслуживания и гарантийного ремонта Продукции;

5.1.6. в случае невыполнения условий подписанного Соглашения о корпоративной и деловой этике субъектов ТПС Предприятия.

5.1.7. в случае систематического нарушения других условий Договора;

5.1.8. в других случаях, предусмотренных законодательством Республики Беларусь.

5.2. Дилер может расторгнуть Договор, уведомив Предприятие в письменном виде, не позднее, чем за 3 (три) месяца до даты расторжения Договора.

6. Ответственность Сторон

6.1. Стороны несут ответственность за исполнение обязательств, предусмотренных настоящим Договором, в соответствии с действующим законодательством Республики Беларусь.

6.2. В случае нарушений Дилером условий настоящего Договора, приведших к экономическому ущербу Предприятия, Дилер должен возместить причиненный ущерб, а Предприятие имеет право взыскать штраф в сумме до 20 (двадцати) процентов от стоимости отгруженной Продукции за период нарушения условий договора поставки, комиссии и иных договоров.

7. Дополнительные условия

7.1. В случае невыполнения Дилером одного из пунктов настоящего Договора, договора поставки, договора комиссии или другого договора Предприятие вправе применить штрафные санкции в размере фактически представленных преференций по соответствующему пункту настоящего Договора, договора поставки, договора комиссии или другого договора в соответствующем периоде. При этом в счет погашения штрафных санкций могут быть списаны денежные средства Дилера, размещенные на счетах Предприятия и полученные в качестве предоплаты за поставляемую Продукцию по соответствующим договорам.

7.2. В случае невыполнения Дилером пунктов 2.1.17, 2.1.18 и 3.2 настоящего Договора, Предприятие имеет право применить штрафные санкции по решению Комиссии.

7.3. Дилер принимает к сведению, что выпущенные Предприятием литые трансформато-

ры, изготовленные из поставленных фирмой SIEMENS комплектующих, не разрешается поставлять по проектам подачи энергии в Крым.

Кроме того, Дилер берет на себя обязательство по отслеживанию наименований проектов и мест их осуществления по запросам и заявкам потребителей, чтобы избежать поставок выпущенных Предприятием литых трансформаторов, изготовленных из поставленных фирмой SIEMENS комплектующих, по проектам подачи энергии в Крым.

7.4. В случае возникновения споров и разногласий, Стороны должны устранить их путем переговоров, при невозможности этого, споры и разногласия подлежат рассмотрению в Экономическом суде г. Минска.

7.5. В случае изменения юридического адреса или банковских счетов, Стороны уведомляют об этом друг друга в течение 5 (пяти) рабочих дней.

7.6. Изменения и дополнения настоящего Договора оформляются отдельным дополнительным соглашением, которое действительно лишь в том случае, если оно подписано Сторонами или их уполномоченными представителями.

7.7. Заголовки разделов предназначены для удобства пользования текстом и не будут приниматься во внимание при толковании настоящего Договора.

7.8. Настоящий Договор составлен в двух экземплярах, имеющих одинаковую юридическую силу.

7.9. Настоящий Договор выражает все договорные условия и понимание между Сторонами, при этом все обсуждения, обещания, согласования и представления между Сторонами, если таковые имелись, кроме оговоренных в тексте настоящего Договора, теряют силу и заменяются вышеизложенным текстом.

7.10. Взаимоотношения Сторон, не предусмотренные настоящим Договором, регулируются действующим законодательством Республики Беларусь, при этом содержание настоящего Договора (определения, термины, предмет Договора, взаимные обязательства и др.) обладают верховенством по отношению к нормам действующего белорусского законодательства.

7.11. Настоящий Договор является действительным при передаче его по факсимильной связи, при условии замены факсовой копии оригиналом в течение 30 (тридцати) календарных дней с момента подписания Договора обеими Сторонами.

8. Юридические, почтовые адреса и банковские реквизиты Сторон

«Предприятие»

«Дилер»

СОГЛАШЕНИЕ

о корпоративной и деловой этике
ОАО «МЭТЗ ИМ. В.И.КОЗЛОВА»
и дилера _____

г. Минск _____

ОАО «МЭТЗ ИМ. В.И.КОЗЛОВА», именуемое в дальнейшем Предприятие, в лице генерального директора Радевича А.М., с одной стороны, и дилер _____ в лице _____, с другой стороны, далее именуемый Второй стороной, исходя из существующих полномочий, предусматривая установление корпоративной и деловой этики сотрудничества между собой с учетом взаимных интересов, заключили настоящее Соглашение о нижеследующем:

Статья 1

Предметом Соглашения является взаимовыгодное сотрудничество субъектов ТПС ОАО «МЭТЗ ИМ. В.И. КОЗЛОВА» на рынке продаж. С целью развития и укрепления позиций субъектов ТПС, повышения их конкурентоспособности, создания долгосрочных партнерских отношений, построенных на принципах честности, доверия, надежности и неукоснительного соблюдения правил деловой этики, а также в целях исключения недобросовестного поведения по отношению друг к другу.

Статья 2

Исходя из предмета Соглашения, а также обозначенной цели настоящего Соглашения деятельность Второй стороны Соглашения направлена на внедрение в свою сбытовую и маркетинговую деятельность декларированных принципов деловой этики.

Статья 3

Соглашаясь с необходимостью внедрения в процесс ведения своей сбытовой и маркетинговой деятельности декларированных принципов деловой этики, Вторая сторона обязуется выполнять и следовать следующим нормам корпоративной этики:

1. Вести сбытовую и маркетинговую деятельность, основываясь на принципах добропорядочности и справедливости, честности и прозрачности во взаимоотношениях между другими субъектами ТПС и Предприятием:

честность и взаимное доверие как основа эффективных партнёрских отношений, ориентированных на долгосрочное сотрудничество;

открытость и стремление к балансу взаимной выгоды – фундамент для формирования высокого уровня доверия;

профессионализм как гарантия качества и надёжности сотрудничества.

2. С уважением относиться к другим субъектам ТПС, не прибегать к незаконным формам конкурентной борьбы, использовать только корректные методы, соответствующие корпоративной этике.

3. Заботиться о поддержании, как собственной деловой репутации, так и репутации Предприятия и других субъектов ТПС, избегать участия в распространении напрямую либо через третьих лиц заведомо ложной и непроверенной информации.

4. В ситуациях, в которых вероятно возникновение конфликта интересов, в качестве компетентного разрешения возникшего конфликта, а также в целях сохранения партнерских отно-

шений, принимать взвешенное решение, прибегая к механизмам внесудебного разрешения споров.

5. Быть преданным корпоративным ценностям Предприятия и везде отстаивать его интересы.

6. Проводить рекламные кампании по принципу: рекламируя себя – рекламирую Предприятие.

7. Проводить коммерческую политику согласно нормам настоящего Соглашения, на основе открытости отношений и их взаимной выгоды, развивая новое направление и новый продукт совместно с другими субъектами ТПС Предприятия.

Статья 4

Выполняя и следуя нормам настоящего Соглашения, Вторая сторона, при формировании ценового предложения для осуществления розничных продаж, а также при подаче ценовых предложений для участия в конкурсных торгах (тендерах и иных процедурах закупок обязуется соблюдать следующие правила:

1. При формировании коммерческого предложения неукоснительно соблюдать установленные Предприятием требования, касающиеся минимально возможного уровня цен реализации для субъектов ТПС на Продукцию Предприятия на рынке продаж.

2. Преимущественное право на поставку Продукции на определенную Территорию принадлежит субъекту ТПС, за которым эта Территория закреплена.

3. В случае если Территория поставки Продукции (по одной процедуре закупки) закреплена за несколькими субъектами ТПС, то данным субъектам необходимо в адрес Предприятия направить запрос о наделении полномочиями на участие в данной процедуре закупки.

В свою очередь Предприятие рассматривает поступившие запросы (если их несколько), и принимает решение о наделении полномочиями на участие в данной процедуре закупки одного из субъектов ТПС, о чем извещает всех субъектов ТПС.

Статья 5

В случае несоблюдения установленных настоящим Соглашением правил, а также иных решений принятых Предприятием: с письменного заявления субъекта ТПС (права которого нарушаются), после выявления факта нарушения требований настоящего Соглашения, при участии Предприятия, субъект ТПС (нарушивший права) обязан отозвать свое коммерческое предложение на участие в процедуре закупки.

Предприятие вправе истребовать у субъекта ТПС, нарушившего принятые настоящим Соглашением нормы и правила, все необходимые коммерческие и отгрузочные документы, касающиеся конкретного факта нарушения.

Дилер обязан представить затребованный Предприятием комплект документов в течение 5 рабочих дней с момента отправки письма.

При этом, если Предприятием будет подтвержден или зафиксирован факт нарушения субъектом ТПС принятых настоящим Соглашением норм и правил, Предприятие оставляет за собой право применить штрафные санкции по решению Комиссии, вплоть до расторжения дилерского договора о сотрудничестве.

Статья 6

Стороны гарантируют соблюдение конфиденциальности в отношении полученной в рамках настоящего Соглашения информации.

Срок действия настоящего Соглашения с _____ по _____ и вступает в силу с момента его подписания.

Соглашение составлено в двух экземплярах, имеющих одинаковую юридическую силу.

«Предприятие»

«Дилер»